

FIVES ProSim Ingénieur-Ingénieure Commercial(e)

Fives ProSim recherche activement un ingénieur ou une ingénieure commercial(e) pour venir renforcer ses équipes à Toulouse, en CDI.

Chez Fives, nous sommes toutes et tous portés par une vocation commune, celle de faire aimer l'industrie ! Ensemble, nous œuvrons au quotidien pour faire de l'industrie une réponse aux grands défis de notre temps : technologiques, environnementaux, sociétaux, économiques.

Comment ? En inventant et en concevant, depuis plus de 200 ans, les solutions et technologies qui améliorent concrètement et durablement le quotidien de chacun d'entre nous.

Fives ProSim fait partie de la division Energy du Groupe Fives et propose des logiciels de simulation de procédés et des prestations de service qui permettent aux industries d'améliorer leur efficacité opérationnelle, de réduire leur empreinte carbone, de devenir plus économes en énergie et de tirer le meilleur parti des ressources disponibles. Elle investit massivement en Recherche & Développement, participe à plusieurs projets de recherche collaboratifs, finance régulièrement des thèses, est membre de plusieurs pôles de compétitivité... afin de fournir à ses clients les meilleurs outils possibles.

Vous aussi, rejoignez-nous pour faire aimer l'industrie !

Nous recherchons actuellement un ingénieur ou une ingénieure commercial(e), animé(e) par cette même envie de faire rayonner l'industrie.

Et comme chez Fives, nous avons toutes et tous notre rôle à jouer pour atteindre notre but commun, vous aurez en charge la commercialisation de l'offre de la société en matière de simulation, modélisation et optimisation des procédés tant sous forme de logiciels que de services (études de procédés par la simulation, développement de logiciels spécifiques, maintenance, formation).

En lien avec les autres membres de l'équipe commerciale, vos responsabilités couvriront notamment :

- Le suivi et le développement d'un portefeuille de clients existants.
- La prospection de nouveaux comptes tant en France qu'à l'export.
- La visite des sites clients pour effectuer la démonstration des logiciels et la présentation de l'offre de service de la société.
- L'identification et l'analyse des besoins du client grâce à une expertise technique appropriée.
- La qualification des contacts avec le discernement nécessaire.
- Le chiffrage des coûts et délais des prestations (en relation avec l'équipe technique).
- L'établissement des offres techniques et commerciales.
- L'argumentation, la négociation des contrats et la conclusion des ventes.
- Le suivi de la livraison et de l'implantation des logiciels chez les clients.
- L'interface avec les clients pour maintenir des relations d'après-vente dans une démarche de qualité de service et la construction d'une relation de partenariat à long terme.

- La mise à jour de l'outil interne de CRM.
- Le retour d'information vers les équipes de développement pour améliorer les produits.

La rémunération comprendra une partie fixe et une partie variable en fonction des commandes générées.

Situés à Labège, à deux pas de Toulouse et à proximité d'un grand centre commercial, vous pourrez facilement accéder à nos locaux, en bus, à vélo, en voiture et bientôt en métro.

Si c'est vous, rejoignez-nous !

Nous recherchons une personne diplômée d'une école d'ingénieurs en Génie Chimique – Génie des Procédés (ENSIACET, ENSIC, ENSGTI...), avec une première expérience réussie si possible sur un site industriel. Le candidat devra également :

- Avoir une réelle attirance pour la fonction commerciale et être disposé à voyager ;
- Impérativement avoir un excellent niveau en anglais ;
- Avoir une bonne maîtrise d'un logiciel commercial de simulation : ProSimPlus, Aspen Plus...
- Avoir le sens du client, d'excellentes capacités relationnelles et des qualités d'écoute pour se positionner comme un apporteur de solutions ;
- Être une force de proposition, avoir le sens du reporting et des qualités rédactionnelles.

Si on dit de vous que vous êtes dynamique, tenace et autonome tout en ayant un fort esprit d'équipe, nous vous répondrons que nous avons hâte de changer le monde à vos côtés !

Pourquoi nous rejoindre ?

En rejoignant Fives, vous intégrerez un groupe international qui vous donnera accès à de multiples opportunités d'évolution et de mobilité, et ce, dans de nombreux domaines.

Nous vous offrirons toute la place pour apprendre, grandir et vous épanouir, sur le plan professionnel, notamment grâce à nos programmes d'intégration et d'accompagnement, mais également sur le plan personnel. En effet, vous pourrez bénéficier d'un mode de travail hybride et de nombreux autres avantages comme une bonne mutuelle, des titres restaurants et une excellente ambiance de travail.

Alors, rejoignez l'industrie qu'on aime !

Si vous êtes intéressé par ce poste, merci d'envoyer votre candidature à

fives-prosim.jobs@fivesgroup.com